



CE QU'ON FAIT

La puissance des idées, le pouvoir de les réaliser

NOUS RÉALISONS DES ÉVÉNEMENTS CORPORATIFS ET ASSOCIATIFS D'ENVERGURE AUX QUATRE COINS DU GLOBE, EN PERSONNE ET EN LIGNE.

Chez TKNL Productions, nous croyons qu'il est essentiel de transformer chaque événement en un moment mémorable et sans accroc. Guidés par des principes-clés — la rigueur opérationnelle, l'excellence technique et la créativité appliquée — nous concevons et réalisons des productions où chaque détail compte et où la qualité d'exécution fait toute la différence.

Bâtie sur plus de 35 ans, notre expertise en audiovisuel, logistique et gestion de projets nous permet de transformer les ambitions de nos clients en expériences inoubliables.

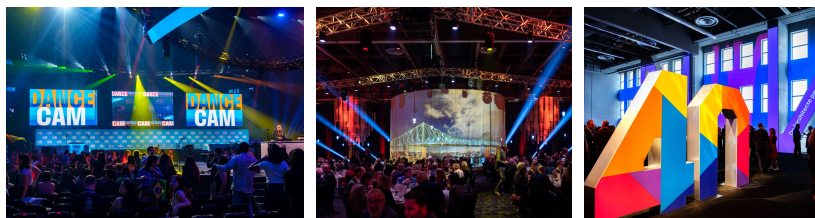
NOS VALEURS

Nos valeurs nous rappellent quotidiennement ce que nous cherchons à accomplir par la collaboration. Elles guident nos pratiques d'embauche, définissent nos rôles et responsabilités, et nous aident à évaluer nos contributions et notre progrès.



TKNL EN CHIFFRES

35 ans dans l'industrie
14 000 événements
750 installations
120 professionnel.le.s de haut niveau



LE RÔLE

Assurer la charge de comptes complète de comptes nationaux et internationaux, avec une responsabilité principalement axée sur la vente, le conseil et la planification. [OBJ]

- Mettre à profit des relations d'affaires déjà établies afin de générer des opportunités et développer les comptes.
- Recevoir certains comptes transférés par TKNL et en assurer la continuité et le développement.
- Développer des leads fournis par TKNL afin de les convertir en clients (pas de cold calls requis).
- Territoire ouvert : Québec, Canada et États-Unis.

SUPÉRIEUR IMMÉDIAT

Direction des ventes et du service à la clientèle

LIEU

Télétravail, avec accès aux bureaux de Montréal et Boucherville.

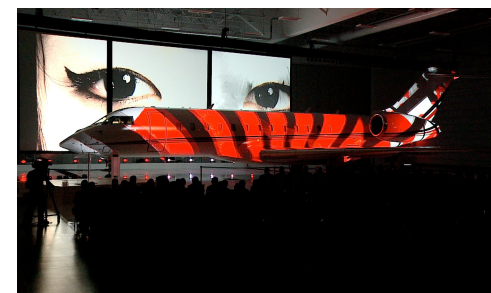
PROFIL

Professionnel(le) autonome, structuré(e) et orienté(e) client, capable de prendre en charge des leads complexes et de faire progresser des opportunités à haute valeur avec rigueur, jugement et sens du service. [OBJ]

- 10 ans d'expérience (ou plus) en charge de comptes A/V et développement de comptes, dans un contexte comparable. [OBJ]
- Portefeuille actif et capacité démontrée à soutenir un volume 1,5 M\$+.
- Solides compétences techniques et logistiques en audiovisuel événementiel.
- Expérience en vente intégrant des volets de production de contenus et de stage design.
- Bilingue : français impeccable et anglais avancé (oral et écrit). [OBJ]

RESPONSABILITÉS

- Développer et convertir les opportunités potentielles, ainsi que certains comptes clés fournis par TKNL
- Mettre à profit votre réseau pour soutenir la croissance du portefeuille.
- Gérer les comptes attirés et offrir un service-conseil de haut niveau.
- Prendre en charge des comptes transférés par TKNL et en assurer le développement.
- Qualifier rigoureusement les opportunités et recommander l'approche adaptée.
- Produire des soumissions et devis clients clairs et structurés.
- Traduire les besoins en briefs précis et sécuriser l'alignement sur les paramètres du mandat.
- Participer aux activités de développement (trade shows, événements spéciaux) et collaborer efficacement avec les équipes internes.



QUALIFICATIONS

- 10 ans+ d'expérience comme chargé(e) de comptes en audiovisuel événementiel, dans un contexte comparable.
- Expérience démontrée en développement de comptes (croissance, rétention, expansion).
- Expérience avec un portefeuille actif et capacité à soutenir un volume annuel de 1,5 M\$+.
- Habitude de gérer des leads complexes et de convertir des opportunités fournies (sans approche axée sur le cold call).
- Expérience en soumissions et devis clients (structure, clarté, cohérence technique et commerciale).
- Expérience pertinente en vente intégrant production de contenus et stage design.
- Bilinguisme : français impeccable, anglais avancé (oral et écrit).
- La maîtrise d'IntelliEvent et d'Autocad sont des atouts

SALAIRE ET AVANTAGES

- Salaire compétitif et avantages sociaux attrayants (assurance dentaire et médicale, bien-être)
- Heures de travail flexibles et télétravail
- Formations spécialisées et ateliers de leadership
- Téléphone cellulaire et laptop fournis

POUR POSTULER

Envoie ta candidature à recrutement@tknl.com

